

BACHELOR RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT

RNCP - 37849

TITRE PROFESSIONNEL NIVEAU 6

Consulter le site de [France Compétences](#)

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Acquérir les aptitudes et compétences permettant de prétendre au Titre Professionnel

- Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales
- Développer la stratégie de croissance de l'entreprise
- Manager une équipe commerciale



- Appelé aussi :**
Responsable de la stratégie commerciale ; Business Developer ; Responsable Commercial ; Responsable e-commerce



Modalités et délais d'accès :

Selon le dispositif d'accès à la prestation, les modalités peuvent comporter une ou plusieurs des étapes :

- Information individuelle ou collective
- Identification, voire évaluation des acquis
- Entretien individuel
- Vérification des compétences et des outils numériques nécessaires pour participer aux activités et travaux à distance

Le délai d'accès aux prestations dépend de la programmation sur nos différents sites et des places disponibles.

SATISFACTION

Nouveauté 2024 premières données en attente

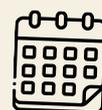
Statistiques présentées sur le site [d'InserJeunes](#)

NOTRE CATALOGUE DE FORMATION
SE TROUVE ICI



<http://actincampus.com>

DURÉE



12 mois
557 h

RYTHME



Alternance

PRÉ-REQUIS



Attester d'un diplôme ou titre de niveau 5
OU
Attester d'un diplôme ou titre de niveau 4 et 3 années d'expériences professionnelles dans le secteur.

PUBLIC VISÉ



contrat
d'apprentissage

Formation qualifiante & certifiante
Acquisition et développement des compétences

PROGRAMME DE FORMATION

Bloc 1 : Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales

- L'étude de marche
- Le diagnostic stratégique
- La recherche d'actions commerciales
- Le plan d'actions commerciales

Bloc 2 : Développer la stratégie de croissance de l'entreprise

- Stratégie commerciale de l'entreprise
- Typologie des clients
- L'action par le prix
- L'action par la commercialisation

Bloc 3 : Manager une équipe commerciale

- Le recrutement
- Le pilotage de la force de vente

ACCESSIBILITÉ AUX PSH

Afin d'apporter une **réponse individuelle** au public en situation de **Handicap**, contacter notre **référente**:
contactpro@actinformatons.com

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Présentiel, E-learning et analyses réflexives

CERTIFICATION

Certification professionnelle "Responsable du Développement Commercial" enregistrée pour 3 ans au RNCP (N° Fiche RNCP37849) sur décision du directeur général de France Compétences en date du 19 juillet 2023, au niveau de qualification 6, avec le code NSF 312, sous l'intitulé Responsable du développement commercial, avec effet jusqu'au 19 juillet 2026, délivrée par IMCP, l'organisme certificateur. Cette certification est constituée de 3 blocs de compétences. Les blocs de compétences présentent une modalité d'accès modulaire et progressive à la certification, dans le cadre d'un parcours de formation ou d'un processus de VAE, ou d'une combinaison de ces modalités d'accès.

MODALITÉS D'ÉVALUATIONS ET DE CERTIFICATION

Evaluations pédagogiques : épreuves nationales + Contrôle des connaissances. Appréciation du niveau d'acquisition des compétences pour chaque épreuve de la certification **par le formateur / évaluateur**

Evaluations transverses : Evaluations professionnelles des compétences métier et comportementales par le tuteur en entreprise + Auto-évaluations des compétences métier et comportementales

L'épreuve sommative dénommée **Grand Oral** (Evaluation finale par le jury de l'acquisition des compétences de chaque bloc de la certification préparée

NB : Les différents blocs de compétences sont évaluées en contrôle continu. Le Grand Oral est une épreuve finale où le jury accompagne avec bienveillance le candidat à démontrer l'acquisition de chacune des compétences liées à la Certification Professionnelle.

COÛT ET FINANCEMENT DE LA FORMATION :

8134€ Prise en charge totale de la formation mise en place avec l'OPCO de l'entreprise partenaire.
 Nous consulter.

EMPLOIS ET ORIENTATIONS POSSIBLES

Responsable de la stratégie commerciale ; Business Developer ; Responsable Commercial ; Responsable e-commerce

Diplôme(s): MASTER - Commerce et distribution (RNCP35371)